

アントレプレナーシップ入門

—CASEの補足資料—

第11章 お金を調達する

CASE ●Yコンビネーター:Dropbox や Airbnb の設立を支えた シード・アクセラレーター

1 Yコンビネーター

Yコンビネーターの事業内容他については下記のウェブを参照。

www.ycombinator.com/

Yコンビネーターの著名な投資先として、下記を参照。

Airbnb

www.airbnb.com/

Dropbox

www.dropbox.com/

Ginkgo Bioworks

www.ginkgobioworks.com/

Yコンビネーターの活動を詳細に紹介した著書として、ランダル・ストロス『Yコンビネーター』日経BP社、2013年は興味深い。

Yコンビネーターは投資契約書のひな型を開示しており、多くの投資先企業が使用している。また、複数の契約書ひな型によって投資条件のパターン化をはかっている。シードラウンドでの資金調達について、下記の情報も参照。

<https://www.ycombinator.com/blog/how-to-raise-a-seed-round/>

2 主要シード・アクセラレーターのウェブ

Yコンビネーター以外のアメリカの主要シード・アクセラレーターについては下記を参照。

500 Startups

<https://500.co/>

QB3

<http://qb3.org/>

StartX

<https://startx.com/>

Center for MIT Entrepreneurship

<http://entrepreneurship.mit.edu/>

※著作権は著者に帰属します。

※私的使用および、大学等の講義・ゼミ等の教育目的に限って使用できます。